

TRACK 3: DOE-OPDRACHT

MACHTSVERSCHILLEN AAN DE ONDERHANDELTAFFEL?

GOED VOORBEREID DE ONDERHANDELING IN!

Deze doe-opdracht is een vervolg op de track 'MACHTSVERSCHILLEN AAN DE ONDERHANDELTAFFEL'. Krijg in drie snelle stappen meer grip op jouw machtspositie tijdens een aankomende onderhandeling.

WAT HEB JE NODIG? Een collega/vriend/partner en een tikkeltje zelfreflectie.
HOELANG DUURT HET? In 15 minuten heb jij een concreet plan
WAT LEVERT HET JE OP? Veel winst in een aankomende onderhandeling.

STAP 1: WIE HEEFT EEN MACHTIGERE POSITIE?

1. Wie is meer of minder afhankelijk van de andere partij?
2. Wie heeft er een beter alternatief (BAZO) als de onderhandeling mislukt?
3. Wie heeft aan tafel meer of minder invloed?
4. Wat is daarvan de oorzaak?

STAP 2: INDIEN JOUW MACHTSPOSITIE ZWAKKER IS DAN DIE VAN DE ANDERE PARTIJ, WELK EFFECT HEEFT DAT OP JOU EN DE WIJZE WAAROP JIJ DE ONDERHANDELING VOERT?

1. Durf je nog stevig in te zetten?
2. Kom je nog zelfverzekerd over?
3. Heb je nog verweer aan tafel?

STAP 3: WELKE ACTIES KUN JIJ ONDERNEMEN OM DE MACHTSVERHOUDING IN JOUW VOORDEEL TE VERANDEREN?

1. Betrek een extra partij om redelijkheid aan tafel te brengen.
2. Waar kun je kennis opdoen?
3. Welke risico's loopt de andere partij in de toekomst als ze niet met jou in zee gaan?
4. Zorg dat je meerdere voorstellen hebt
5. Met wie kun je vooraf al een coalitie sluiten? Intern of extern?
6. Wat is de ondergrens?

STAP 4: BEPAAL JOUW ONDERGRENSEN

**VUL HIERONDER JOUW ONDERGRENSEN IN EN SLA DIT DOCUMENT OP.
HOUD TIJDENS DE ONDERHANDELINGEN VAST AAN JE ONDERGRENSEN:**

